

リリー保険がFC契約 商品比較システム導入

保険代理業のリリー保 活用することで、複数の 険(鶴岡市、長岡正樹社 生命保険の商品が同じ基 長)は十三日、生命保険 準で比較、閲覧でき、利 総合代理店のアイリック 用者が最適な商品を見つ コーポレーション(東京 けやすくなる。リリー保 都)とフロンチャイスF 険は本県唯一のFCとな C)契約を締結したと発 じ、来年一月末からサー 表した。アイリックが開 ビスを始める。

リリー保険は、生命保 険十二社、損害保険十一 社の代理店契約などを結 び、業務を展開してい る。アイリックが開発し たシステムは、既に契約 を結んでいる保険の分析 のほか、利用者のニーズ に関する情報を入力する ことで、複数の保険商品 が一度に閲覧比較でき、 中立的に最適な商品を紹 介していく。アイリック は「保険クリニック」 銀行と提携関係にある

の名称で来店型の保険販 売店を全国展開してお り、今年十月末現在で全 国七十五社とFC契約を 結んでいる。

リリー保険は来年一月 三十日に、鶴岡市の本社 内に「保険クリニック」 を開設し、サービ スを開始する。その後、山 形店などを開設していく 予定。リリー保険は社内